

Der Externe Betriebsvergleich (EBV) der Treuhand Hannover

Modernes Benchmarking für Ihre Apotheke

Neu:

- individuelle Referenzgruppen
- sieben Vergleichsmerkmale passgenau abgestimmt auf Ihre Strukturen
- aussagekräftige Analysen zu Packungen, Kunden, Sonderumsätzen uvm.
- Ihre betriebswirtschaftlichen Zahlen auf einen Blick

Treuhand Hannover Steuerberatung
und Wirtschaftsberatung für Heilberufe GmbH

www.treuhand-hannover.de

treu/*hand*
erfolgreich steuern

Der Externe Betriebsvergleich (EBV) der Treuhand Hannover

Einigartiges Benchmarking durch individuelle Vergleiche

Die Betriebsvergleiche der Treuhand Hannover vereinen jahrzehntelange Erfahrung in der Beratung von Apotheken mit zukunftsweisender Analysetechnologie. Mandanten erhalten den EBV passgenau auf Ihre Strukturen abgestimmt. Bei der Bildung Ihrer Referenzgruppe können Sie auf sieben Merkmale zurückgreifen. Durch die Auswahl und Kombination dieser Merkmale erhalten Sie einzigartige Auswertungen, die Ihnen wichtige Impulse für Ihren Apothekenbetrieb geben.

Sieben Vergleichsmerkmale für Ihren maßgeschneiderten EBV

- **Ortsgröße**
- **Umsatzklasse:** Abstufung in Schritten von 250.000 Euro
- **Apotheken-Art:** Einzel-, Haupt- bzw. Filial-Apotheke
- **Apotheken-Status:** in eigenen Räumen, in Mieträumen oder in gepachteten Räumen
- **Bundesland:** Auswahl einzelner oder mehrerer Bundesländer
- **Geschäftslage:** wie Haupt- bzw. Nebenverkehrslage, in Ärztehäusern, in der Fußgängerzone uvm.
- **Spezial-Auswertung:** Vergleich mit Betrieben innerhalb derselben Apothekenkooperation

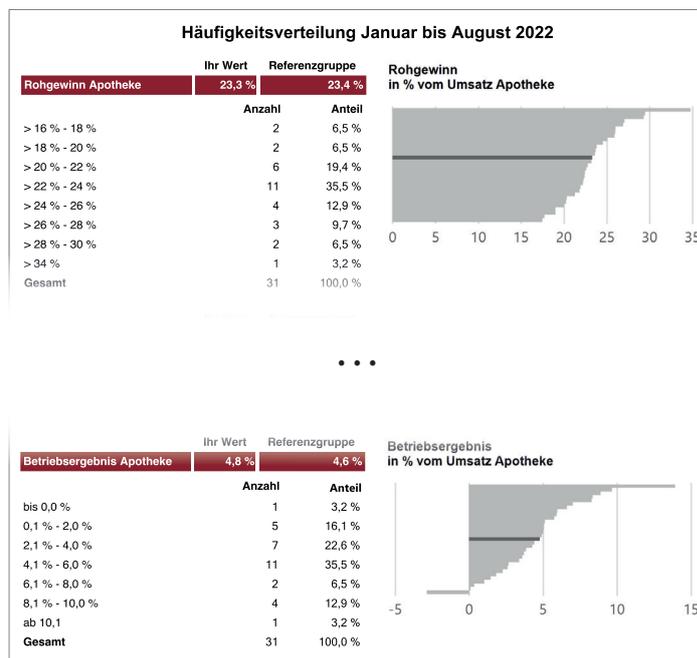
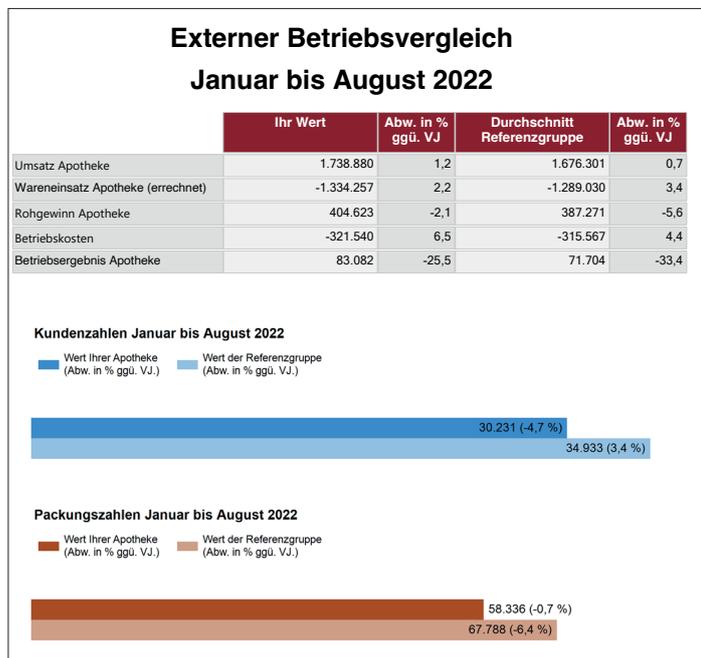
Wie ist der EBV aufgebaut?

Seite 1 – Deckblatt

Ihre eigenen Betriebsdaten werden der gewählten Referenzgruppe gegenübergestellt. Zudem gibt es eine zusätzliche Grafik über die Entwicklung der Kunden- und Packungszahlen. Diese kann selbstverständlich nur abgebildet werden, wenn von Ihnen entsprechende Daten vorliegen.

Seite 2 – Häufigkeitsverteilungen

Ihre Apotheke wird über eine dunklere Linie in der rechten Grafik der einzelnen Apotheken hervorgehoben, so können Sie Ihre Apotheke schnell vergleichen. Der EBV zeigt Ihnen zum Beispiel auf der linken Seite, wie viel Prozent der Apotheken einen Rohgewinn von über 26,0 Prozent des Nettoumsatzes haben oder ein Betriebsergebnis von mehr als 6,0 Prozent erreichen.



Seite 3 – Kurzfristige Erfolgsrechnung

Auf einen Blick erhalten Sie einen individuellen, optimalen Vergleich über den Stand und die Entwicklung der Kennzahlen »Umsatz«, »Wareneinsatz«, »Rohgewinn«, »Betriebskosten« und »Betriebsergebnis«. Sofern Sie der Bereitstellung Ihrer eigenen Daten zugestimmt haben, wird eine Darstellung der Hochpreiser-Umsätze nach GKV/PKV und von weiteren Sonderumsätzen ermöglicht.

	Ihr Wert			Durchschnitt Referenzgruppe		
	€	% Basis ¹	Abw. ggü. VJ in %	€	% Basis ¹	Abw. ggü. VJ in %
Umsatz Apotheke	1.738.880	100,0	1,2	1.676.301	100,0	0,7
Handverkaufsumsatz	288.875	16,6	-24,6	418.488	25,0	-4,9
Sonderumsatz HV		0,0	0,0		0,0	0,0
Hochpreiser PKV-RX	14.340	0,8	-17,3	57.670	3,4	> 100
GKV-Umsatz (nach Abschlag)	1.091.052	62,7	15,6	1.122.953	67,0	1,8
Hochpreiser GKV-RX	341.734	19,7	-8,1	526.742	31,4	-2,8
Warenverkauf Pers./Eigenverw.	2.879	0,2	-6,5	2.422	0,1	6,6
Wareneinsatz Apotheke	-1.334.257	-76,7	2,2	-1.289.030	-76,9	3,4
Rohgewinn Apotheke	404.623	23,3	-2,1	387.271	23,1	-5,6
Betriebskosten	-321.540	-18,5	6,5	-315.567	-18,8	4,4
Personalkosten (errechnet)	-216.342	-12,4	7,8	-183.299	-10,9	10,0
Fremdpersonal		0,0	0,0	-14.465	-0,9	7,8
Abschreibung (errechnet)	-7.333	-0,4	83,3	-14.438	-0,9	10,2

Seite 4 – Apothekenspezifische Kennzahlen

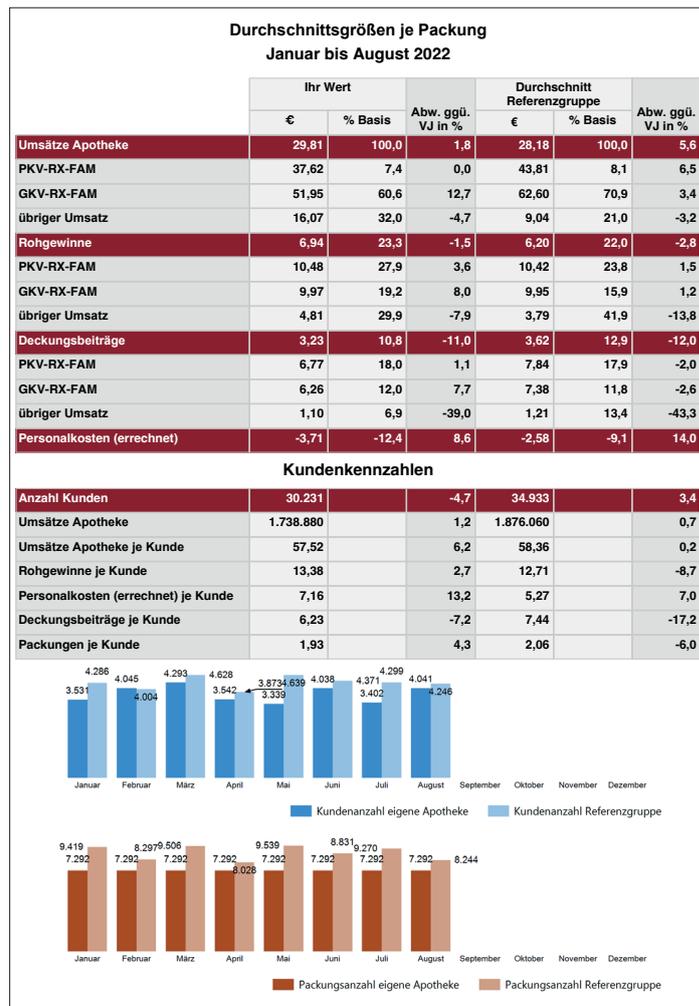
Hier finden Sie die Abbildung von »Umsatz«, »Packung«, »Rohgewinn« sowie »Deckungsbeitrag« nach Abgabestatus. Die Aufteilung erfolgt nach PKV- und GKV-RX-Fertigarzneimitteln sowie übrigen Umsätzen. Die Personalkosten werden anteilig nach den Packungsverhältnissen verteilt.

	Ihr Wert			Durchschnitt Referenzgruppe		
	€	% Basis	Abw. ggü. VJ in %	€	% Basis	Abw. ggü. VJ in %
Umsätze Apotheke	1.738.880	100,0	1,2	1.876.060	100,0	0,7
PKV-RX-FAM	128.803	7,4	0,0	151.476	8,1	6,4
GKV-RX-FAM	1.053.496	60,6	1,6	1.329.781	70,9	4,3
übriger Umsatz	556.581	32,0	0,5	394.802	21,0	-11,6
Packungen	58.336	100,0	-0,7	67.788	100,0	-6,4
PKV-RX-FAM	3.424	5,9	0,0	3.572	5,3	1,9
GKV-RX-FAM	20.279	34,8	-9,8	21.671	32,0	2,9
übriger Umsatz	34.633	59,4	5,5	42.545	62,8	-11,1
Rohgewinne	404.623	100,0	-2,1	422.184	100,0	-7,7
PKV-RX-FAM	35.887	8,9	3,7	36.913	8,7	2,9
GKV-RX-FAM	202.110	50,0	-2,5	214.121	50,7	3,4
übriger Umsatz	166.626	41,2	-2,8	171.150	40,5	-20,2
Personalkosten (errechnet)	-216.342	100,0	7,8	-178.666	100,0	10,3
PKV-RX-FAM	-12.698	5,9	8,6	-9.550	5,3	18,0
GKV-RX-FAM	-75.206	34,8	-2,0	-56.020	31,4	18,9
übriger Umsatz	-128.438	59,4	14,5	-113.097	63,3	5,9
Deckungsbeiträge	188.281	100,0	-11,6	243.518	100,0	-17,6
PKV-RX-FAM	23.189	12,3	1,1	27.363	11,2	-1,5
GKV-RX-FAM	126.904	67,4	-2,8	158.102	64,9	-1,2
übriger Umsatz	38.188	20,3	-35,7	58.054	23,8	-46,1

Seite 5 – Durchschnittsgrößen je Packung und Kundenkennzahlen

Die Werte und Prozentsätze des Rohgewinns stellen die Größen je Zeile dar. Ein wichtiger Vergleichsmaßstab ist der Wert »% Basis« beim Rohgewinn »übriger Umsatz« der Referenzgruppe. Hier lohnt der Vergleich zu Ihrem Wert.

Bei den Kundenkennzahlen werden nur der Wert in Euro und die Abweichung in Prozent dargestellt. Am unteren Ende der Seite ist die monatliche Entwicklung der Kunden- und Packungszahlen in einer Grafik abgebildet.



Seite 6 – Personal- und Lagerkennzahlen

Auf dieser Seite werden die Produktivität Ihres Teams und die Effizienz der Lagerbewirtschaftung im Vergleich zur Referenzgruppe sichtbar gemacht.

Ihr persönlicher Berater erläutert Ihnen individuelle Fragen zu Ihrem EBV gerne in einem gemeinsamen Gespräch. Zusammen mit ihm legen Sie nach der Analyse Ihrer Auswertung die geeigneten Maßnahmen fest. Selbstverständlich können Sie dabei auch über eine Anpassung der ausgewählten Parameter für Ihre Referenzgruppe sprechen.

**Treuhand Hannover Steuerberatung
und Wirtschaftsberatung für Heilberufe GmbH**

Hildesheimer Straße 271

30519 Hannover

Tel. 0511 83390-0

zentrale@treuhand-hannover.de

www.treuhand-hannover.de

treu / ***hand***
erfolgreich steuern