



# Behalten Sie den Überblick



Der Interne Betriebsvergleich (IBV) ist die **betriebswirtschaftliche Auswertung** für Ihre Apotheke, die wir für Sie monatlich auf Basis Ihrer Finanzbuchhaltung erstellen. In ihm stecken Jahrzehnte Erfahrung und die Kompetenz der Treuhand Hannover.

Der IBV wird immer weiterentwickelt und aktuellen technischen und inhaltlichen Herausforderungen angepasst.

## Bewährte monatliche Transparenz

Der IBV für die Einzelapotheke, für den Filialverbund oder für spezielle Geschäftsbereiche verschafft Ihnen monatlich den kompletten Überblick über Umsätze und Kosten sowie die wirtschaftliche Entwicklung der eigenen Apotheke. Bei Umsatz, Kosten, Ergebnis und Liquidität kann er tief differenziert werden, um Ihnen Detailwissen für die Steuerung Ihres Unternehmens zu vermitteln. Der Filial-IBV besteht – je nach Apothekenzahl - weiterhin aus mindestens drei Teilen: Einzel-IBV Hauptapotheke, Einzel-IBV Filialapotheke(n) und konsolidierter (zusammengefasster) IBV für den Verbund.

Durch den gegliederten Aufbau vom Umsatz zum Gewinn wird in unseren IBVs eine gute Übersichtlichkeit erreicht. Anhand des Berichtes können Sie gemeinsam mit

Der IBV bietet neben der kurzfristigen Erfolgsrechnung (KER) auch Möglichkeiten zur differenzierten Darstellung von Sonder-Umsätzen und -Rohgewinnen sowie von Sondervergütungen oder pharmazeutischen Dienstleistungen. Gleichfalls können Filialverbünde und Kostenstellen separat dargestellt werden. Darüber hinaus kann der IBV in einer Online-Version dynamisch genutzt werden.

Ihrem persönlichen Berater Umsatzverläufe und Ergebnisentwicklungen analysieren. So leiten Sie mit uns zeitnah auf Basis der Daten Ihre strategischen Entscheidungen zur erfolgreichen Weiterentwicklung Ihrer Apotheke ab.

Bei Positionen ohne monatliche Buchung bzw. aperiodisch auftretenden Ausgaben (z.B. Sonderzahlung) arbeiten wir zusätzlich mit errechneten Größen, z.B. beim Wareneinsatz, den Personalkosten sowie Abschreibungen und Gewerbesteuer. Damit bilden wir Ihr Ergebnis unterjährig realitätsnah ab. Mit den speziellen Kennzahlenseiten bekommen Sie über die packungsbezogenen Werte, die einzelnen Umsatzsegmente (GKV, PKV, etc.), differenzierten Rohgewinne sowie deren Veränderungen einen exzellenten Überblick.

## Spezielle Umsatzsegmente im Blick

Sie haben den Wunsch nach Transparenz bei Ihren Umsatzsegmenten? Kein Problem, gerne schlüsseln wir Ihren Umsatz und Rohgewinn weiter auf. Ob Hochpreiser,

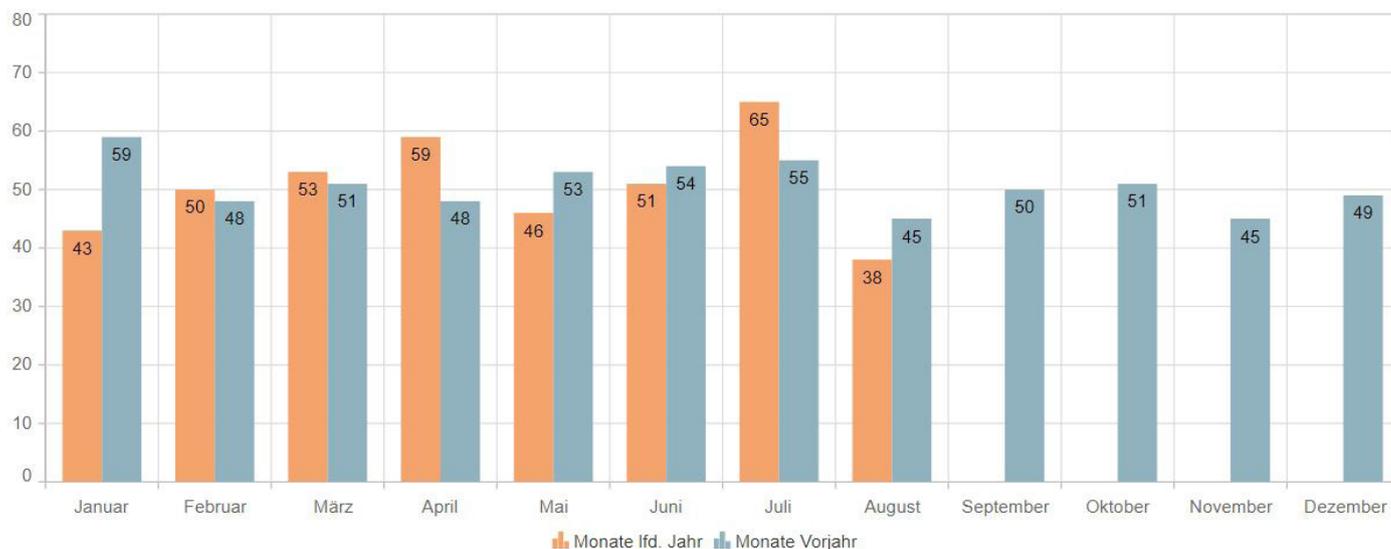
besondere Versorgungsformen oder eigener Großhandel. Sie liefern die Daten und wir bilden diese strukturiert ab.

	Aug 22		Jan 22 - Aug 22		Jan 21 - Aug 21		Abw.
	€	% Basis	€	% Basis	€	% Basis	%
<b>Umsatz Apotheke</b>	<b>162.860</b>	<b>100,0</b>	<b>1.738.880</b>	<b>100,0</b>	<b>1.719.080</b>	<b>100,0</b>	<b>1,2</b>
Handverkaufsumsatz	35.873	22,0	291.754	16,8	385.954	22,5	-24,4
Hochpreiser	44.510	27,3	356.074	20,5	389.074	22,6	-8,4
GKV-Umsatz (nach Abschlag)	82.477	50,6	1.091.052	62,7	944.052	54,9	15,6

Ausschnitt: »Umsatz/Wareneinsatz«

## Rohgewinnverteilung (mit farblicher Darstellung von Veränderungen)

Hochpreiser PKV-RX	Lfd. Jahr <b>545€</b> Vorjahr 642€	Veränd <b>97€</b> Abw. -15,1%
Hochpreiser GKV-RX	Lfd. Jahr <b>12.473€</b> Vorjahr 13.382€	Veränd <b>909€</b> Abw. -6,8%
Apotheke Rest	Lfd. Jahr <b>391.604€</b> Vorjahr 399.466€	Veränd <b>7.861€</b> Abw. -2,0%



Ausschnitt: »Rohgewinn« aus BVonline

## Liquidität: Wie viel Geld steht Ihnen am Ende des Monats zur Verfügung?

Rentabilität und Liquidität sind wichtige betriebswirtschaftliche Größen zur Unternehmenssteuerung. Insbesondere in Zeiten der vermehrten Hochpreis-Umsätze spielt die Liquidität für Apotheken eine größere Rolle. Im IBV wird dieser Tatsache mit der Tabelle »Liquidität« verstärkt Rechnung getragen.

In der Übersicht stellen wir Ihnen die betrieblichen und privaten Geldflüsse dar. Das Ergebnis zeigt, wie viel Liquidität zur Deckung Ihrer privaten Lebensführung zur Verfügung steht.

Weitere Details besprechen Sie mit Ihrem persönlichen Berater. Er kennt Ihre Gesamtsituation und kann Sie bei Ihrer persönlichen Liquiditätsplanung unterstützen.

	Jan 22 - Aug 22	
	€	% Basis
<b>Gewinn / Verlust</b>	<b>83.814</b>	<b>4,8</b>
<b>Veränderungen</b>	<b>-66.642</b>	<b>-3,8</b>
Abschreibung (errechnet)	7.333	0,4
Investitionen Anlagevermögen	-1.416	-0,1
Bestandsveränderung Warenlager	-35.843	-2,1
Bestandsveränderungen Forderungen	-49.041	-2,8
Auflösen/Einstellen von Rückstellungen	-4.300	-0,2
Tilgung/Valutierung Waren und Kosten	17.820	1,0
Eigenverbrauch	-2.122	-0,1
Veränderung Umsatzsteuer	927	0,1
<b>Betriebl. Cash Flow</b>	<b>17.172</b>	<b>1,0</b>

Ausschnitt: »Liquidität«

## Ergebnisanalyse mit Kostenstellen für Geschäftsbereiche

Apotheken haben vermehrt verschiedene Geschäftsbereiche wie Spezialrezepturen, Krankenhausversorgung, Großhandelsgeschäfte, Altenheimversorgung, Bürgertestung usw. Der Umsatz ist meist bekannt. Aber welchen Rohgewinn erzielt die Apotheke? Und was bleibt übrig, wenn man die Kosten einbezieht, die wir im Vorfeld mit Ihnen analysiert

und zugeordnet haben? Diese Fragestellungen lassen sich leicht mit dem Kostenstellen-IBV beantworten.

Ob diese Art der Aufgliederung in Kostenstellen für Ihren Betrieb sinnvoll ist, besprechen Sie gerne mit Ihrem persönlichen Berater.

## Betriebsvergleiche der Treuhand Hannover

Ihre Wirtschaftsdaten branchengerecht strukturiert und verdichtet liefern die Informationen, mit denen wir Ihre Apotheke erfolgreicher machen. Zusammen mit dem externen Betriebsvergleich, den sie quartalsweise erhalten, verfügen Sie über zwei wertvolle Steuerungsinstrumente für Ihr Betriebscontrolling.

Zusätzlich können Sie den IBV jederzeit online einsehen. Der BVonline ist eine übersichtliche und leicht zu bedienende Anwendung, die Ihnen im Mandanten-Portal zur Verfügung steht. Somit haben Sie die Entwicklung Ihres Umsatzes, des Rohgewinns, der Kosten und vieler weiterer Faktoren jederzeit im Blick.

Sie sind sich noch nicht sicher, wie Sie den IBV am besten für Ihre Apotheke einsetzen sollen? Sie haben andere Fragen? Wenden Sie sich bitte an Ihren persönlichen Berater. Er wird alles ausführlich mit Ihnen besprechen.

IBV-Brosch-112Z